



Лактионова Екатерина



консультант

1985 г.р.

Опыт	Опыт работы консультантом более 12 лет
Образование	<p>Основное Воронежский государственный педагогический университет, педагогика и психология, Воронеж, 2007</p> <p>Дополнительное ЭрКуЛаб, программа «Проведение группового Ассесмент-Центра, проведение Индивидуального ассесмента», Москва, 2015 ЭрКуЛаб, программа «Наблюдатель в Ассесмент-Центре», Москва, 2013 Московский гештальт институт, программа «Теория и практика гештальт-терапии», Воронеж, 2010</p>
Основные клиенты	<p>ПАО Сбербанк, ГК «Связной», Microsoft Россия, ГК «Вымпелком» (Билайн), Softline, БД «Открытие», Bunge, ГК «Ренна», ООО «115», Мега, ТОО «КАР-Тел», ОАО «Эсхата», ПАО «НЛМК», ООО «АЕДОН», ОАО «ОАК» (ПАО «Воронежское акционерное самолетостроительное общество»), Банк России, АО «Нижфарм» (STADA), АО «ПФ «СКБ Контур», X5 Retail Group, АО «Международный аэропорт Шереметьево», Госкорпорация «Ростех» и др.</p> <p>Более 30 компаний-клиентов</p>
Основные проекты	<p>Оценка персонала Ассесмент-центр (ведущий, наблюдатель, разработчик материалов) Индивидуальный ассесмент (PDG) (ведущий) Интервью по компетенциям (наблюдатель, разработчик материалов) Оценочная конференция (наблюдатель) Оценочная деловая игра (ведущий, наблюдатель, разработчик материалов) Кейс-интервью (наблюдатель)</p> <p>Обучение и развитие Тренинги навыков управления (разработка, проведение) Тренинги личной эффективности (разработка, проведение) Командообразующие программы (разработка, внедрение) Составление ИПР / обучение составлению ИПР</p> <p>Консалтинг Модель компетенций (разработка, валидизация)</p> <p>Более 50 проектов</p>
Отраслевая экспертиза	Финансовая деятельность, телекоммуникации и связь, информационные технологии, консалтинг, фармацевтика, торговля, пищевая промышленность, производство, транспорт и логистика, черная и цветная металлургия, оборонно-промышленный комплекс
О себе	«При реализации проекта исхожу из специфики бизнеса и особенностей корпоративной культуры клиента. Строю работу с опорой на видение клиента и его понимание текущей бизнес-ситуации компании. Коммуникабельна, умею устанавливать и поддерживать контакт с различными типами клиентов. Ориентирована на максимальную эффективность и достижение результата»